



Ministerstwo Nauki
i Szkolnictwa Wyższego



KRAJOWY PUNKT
KONTAKTOWY
DS. INSTRUMENTÓW
FINANSOWYCH
PROGRAMÓW
UNII EUROPEJSKIEJ

Organizatorzy



InnovFin – Instrumenty Finansowe dla innowatorów ***Nowe propozycje finansowania innowacyjnego biznesu w Polsce***

Konferencja prasowa



9 maja 2017 r.

Klub Bankowca, ul. Smolna 6, Warszawa

Wydarzenie współfinansowane w ramach Programu Wieloletniego „Udział Polski w Programie na rzecz konkurencyjności przedsiębiorstw oraz małych i średnich przedsiębiorstw oraz w instrumentach finansowych programów UE wspierających konkurencyjność przedsiębiorstw, w latach 2015–2021”, realizowanego przez Ministerstwo Rozwoju

WIĘCEJ NA:

www.InstrumentyFinansoweUE.gov.pl



Ministerstwo Nauki
i Szkolnictwa Wyższego



KRAJOWY PUNKT
KONTAKTOWY
DS. INSTRUMENTÓW
FINANSOWYCH
PROGRAMÓW
UNII EUROPEJSKIEJ

PIERWSZY POLSKI VENTURE CAPITAL W H2020



Partnerzy Strategiczni



Ministerstwo Nauki
i Szkolnictwa Wyższego



KRAJOWY PUNKT
KONTAKTOWY
DS. INSTRUMENTÓW
FINANSOWYCH
PROGRAMÓW
UNII EUROPEJSKIEJ



Plan Inwestycyjny
dla Europy

HORIZON 2020 INFO DAY

Wydarzenie współfinansowane w ramach Programu Wieloletniego „Udział Polski w Programie na rzecz konkurencyjności przedsiębiorstw oraz małych i średnich przedsiębiorstw oraz w instrumentach finansowych programów UE wspierających konkurencyjność przedsiębiorstw, w latach 2015–2021”, realizowanego przez Ministerstwo Rozwoju.



WIĘCEJ NA:

www.InstrumentyFinansoweUE.gov.pl

Innovation Nest Fund II

Fundusz VC

Innovation Nest Fund II prezentacja marketingowa



Strategia Innovation Nest:
inwestycje seed i follow-on
w software B2B związany z Cloud
w Polsce i w Europie



RYNEK

Software dla biznesu przenosi się do chmury - to rewolucja w sposobie korzystania z oprogramowania

Chmura (internet) prowadzi do modelu biznesowego SaaS(Software as a Service) - czyli udostępniania software'u jako usługi

Zmiana umożliwia:

- oszczędności dla producentów i dla użytkowników
- szybsze wdrożenie
- ciągły rozwój produktu
- współpracę użytkowników na nowym poziomie

Powyższy trend stanowi wielką szansę dla startupów i inwestorów:

- tylko część software'u jest przeniesiona do chmury
- jak zawsze przy zmianie paradygmatu - nowy model stwarza nowe możliwości

IDC:

- *Rynek software'u w chmurze: \$112.8 billion w 2019*
- *18.3% - średni wzrost w latach 2015-2019*

Między pierwszym finansowaniem a finansowniem wzrostu

Inwestycje VC:

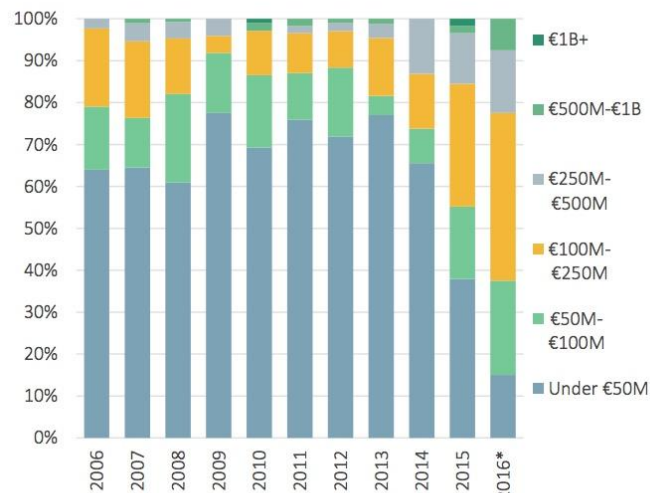
- pierwsze finansowanie - dzięki środkom rządowym i aniołom biznesu - jest stosunkowo dobrze rozwinięte
- inwestycje seed - rundy €1-2m, fundusze €20-100m - brak wystarczającej ilości - etap rozwoju firm: pierwsze przychody
- późniejsze rundy - płynność na poziomie europejskim

Geografia:

- Główne centra: London, Berlin, Paris,
- Nowe ośrodki: Stockholm, Amsterdam*, Barcelona*, Dublin*, Kopenhaga*, Helsinki, Madrid, Monachium, Tallinn*, Lisbon, Warszawa*, Kraków*

* ośrodki niedoinwestowane

European VC funds (#) by size



Source: PitchBook
*As of 9/30/2016

Następuje przyływ środków do dużych funduszy przez co wzrośnie zapotrzebowanie na fundusze seed.

Strategia Innovation Nest



opportunity:

- **globalny trend** - oprogramowanie B2B przenosi się do chmury
- **niewystarczające finansowanie seed** - zapotrzebowanie na specjalistycznych inwestorów z wartością dodaną

Krytyczne czynniki sukcesu:

- **dealflow** - dostęp do najlepszych propozycji inwestycyjnych
- **wsparcie** firm z portfela przez zespół, sieć kontaktów i proces wsparcia
- **finansowanie** - wsparcie w zbieraniu kolejnych rund finansowania

Strategia Innovation Nest wspiera rozwój firm tworzących oprogramowanie B2B i zapewnia ponadprzeciętne zwroty.

Zespół inwestycyjny to przedsiębiorcy

Zespół inwestycyjny Innovation Nest to osoby, które mają doświadczenie w branży i które budowały firmy internetowe.



Piotr Wilam
Partner Zarządzający

Założyciel Onet.pl, anioł biznesu. Doświadczenie we wszystkich aspektach rozwoju firm.



Marek Kapturkiewicz
Partner

Naukowiec i inżynier, sprzedaż w FMCG, COO Onet.pl. Doświadczenie w budowie produktu, sprzedaży i marketingu.



Marcin Szela
Partner

Jeden z pierwszych osób w zespole ePuls. Doświadczenie w sprzedaży online i marketingu oraz w finansowaniu VC.



INNOVATION NEST FUNDUSZ II

Finanse

Parametry Funduszu II:

Docelowa wielkość: **€30m**

Opłata za zarządzanie: **1.8%**
rocznie

Wynagrodzenie od zysku: **20%**

Planowane inwestycje:

25 pierwszych inwestycji

10 firm w których fundusz zainwestuje w
następnych rundach

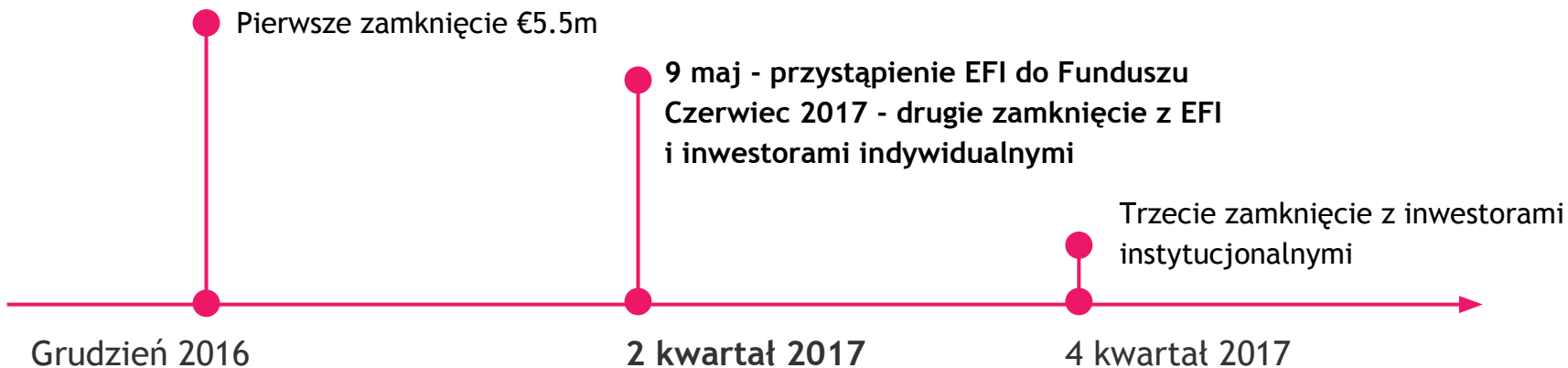
Innovation Nest zaczyna inwestować w firmy, na etapie wytworzenia produktu i pierwszych przychodów a następnie kontynuuje inwestycje w miarę wzrostu firm.

Proces tworzenia funduszu

Docelowa struktura inwestorów



Harmonogram



The background image shows a conference or presentation in progress. A speaker is visible on a stage, addressing an audience seated in the foreground. A large screen displays a presentation slide. The entire image is covered with a semi-transparent red filter. The text 'PORTFEL I WYNIKI FUNDUSZU I' is overlaid in the center in white, bold, sans-serif font.

PORTFEL I WYNIKI FUNDUSZU I

Obiecujące firmy Funduszu I

Narzędzia



*Affiliate marketing
for ecommerce*



*Instagram profile
management tool*



*Landing Pages and Lead
generation tool*



Feedback surveys

Platformy dla konkretnych branż



*Management of
design process*



*Fitness clubs
management system*



*ERP solution for
engineering design firms*



*Visual Effects platform
for movie industry*

Software dla przemysłu



*Energy efficiency & monitoring
of industrial engines*



*Edge computing platform for
industrial solutions*



*Solar panels and energy
monitoring solution*

Produkty informatyczne



*Programming language and
data processing platform*



*Artificial Intelligence
for healthcare*

Gwiazdy w portfelu Innovation Nest



The tool for management of design process.
Headquarters in Silicon Valley and offices in Gdansk.

Stage: growth after Round A

Co-investors:
Gil Penchina, Freestyle VC, Andreessen & Horowitz, True Ventures

Revenue growth
2015-2016 CAGR 70%

First investment: 2012
Multiple: 8.4x
Multiple for first money-in: 24x



Energy efficiency and monitoring of industrial electrical engines.
Sales to industrial companies and to manufacturers of electric engines and industrial machinery.

Stage: growth after Round A

Co-investors in Round A:
Intel Capital
SET Ventures

Revenues: first implementations with enterprise customers

First investment: 2015
Round A: March 2017, \$5m
Multiple prior to the current round: 7.6x



Affiliate marketing for ecommerce.
No 1 company outside USA

Stage: growth

Co-investors:
Polish funds and angels

Revenue growth 2015-2016
CAGR 79%

First investment: 2015
Multiple: 2.6x



Fitness clubs management system.
Sales in Europe and Asia.

Stage: growth

Co-investors:
Polish funds and angels

Revenue growth since investment: 70%

First investment: April 2016

Wyniki Innovation Nest Fund I

- **16.4% - Net IRR**

Stopa zwrotu przy wycenie portfela
na dzień 31 grudnia 2016.



iGrid

